

アンビシャスクラブ正会員 (株)アドバコムからのご案内です。

〔業績アップ〕店舗ビジネスセミナーのご案内

株式会社アドバコムでは来る、平成19年3月19日(月)に首都圏を中心に活躍している株式会社エム・イー・エル 経済産業大臣登録 中小企業診断士の大野敬浩(おおの たかひろ)氏をお迎えし、小売業(スーパーマーケットチェーン、百貨店、飲食専門チェーン、カーディーラ、自動車用品小売業チェーン、中古車販売)などを対象に、従業員のモチベーションを切り口にした業績アップセミナーを開催いたします。

ビジネスの要である人材。

しかし、効率重視の風潮の中で社内のコミュニケーションは分断されがちで、そのため組織活性度の低下やモチベーションの減退が各産業において見られるようになってきました。当セミナーでは、その中核課題の解決をサポートしうる「コミュニケーション手帳」の詳細についてご紹介いたします。

- [日 時] 平成19年3月19日(月) 開始13:30 ~ 終了15:30  
[場 所] 札幌証券取引所5階 会議室 札幌市中央区南一条西五丁目14番地の1  
[テ ー マ] 「コミュニケーション手帳の活用について」  
[参 加 費] 無料  
[申込み方法] 受講申込書へ必要事項を記入の上、メール・FAXでお申込ください。  
[kawanishi@advcom.co.jp](mailto:kawanishi@advcom.co.jp) 011-200-5577 (FAX) 株式会社アドバコム 担当: 川西

講師略歴

早稲田大学大学院商学研究科を卒業後、(株)サーベイリサーチセンターを経て、(株)エム・イー・エルへ入社。

「日本小売業のモチベーター」を自認する今注目のリテール・ビジネス・コンサルタント。主にスーパーマーケット、食品・非食品を問わず各種専門店チェーンの業績アップを手がけ、店舗業績向上、本部改革、店長研修など広範囲に亘り支援をしている。

■主な著書

- ・診断士突破マニュアル (日刊工業新聞)
- ・営業と財務 (産能大通信教育部)
- ・財務を営業に活かす (産能大通信教育部)
- ・なぜ人は本気で働かないのか? (同友館)

# 受講申込書

株式会社アドバコム 店舗ビジネスセミナー事務局 (担当：川西) 行

「店舗ビジネスセミナー」について下記のとおり申し込みます。

平成 年 月 日

ふりがな 受講者氏名	-----	所属 役職名	
事業所名		組織区分	株式・有限・個人・その他
所在地	〒 ー		
	電話番号 ( ) ー FAX 番号 ( ) ー		

※ご提供いただく個人情報につきましては、本セミナーに係る連絡、ご案内等をお送りする以外に利用することはありません。